



Die net on AG ist ein schnell wachsendes, mittelständisches Unternehmen im Bereich IT-Services mit Standorten in München, Stuttgart, Mainz, Köln und Hamburg.

Mit dem Ziel „IT so einfach wie Fernsehen“ zu gestalten, begleiten und unterstützen wir unsere Kunden über die gesamte Prozesskette – von der Beratung über das Projektmanagement bis zur Umsetzung. Unseren Kunden bieten wir maßgeschneiderte und zukunftsweisende IT-Lösungen, die eine völlig neue Dimension der Informationsbereitstellung und -nutzung ermöglichen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort für unseren **Standort München** einen

Key Account Manager (m/w) für Bayern

In Ihrer Position sind Sie für den aktiven Vertrieb unserer IT-Produkte und Dienstleistungskompetenzen in Bayern verantwortlich. Dabei werden Sie von unserem Backoffice unterstützt. Sie verfügen bereits über eine aktives Netzwerk bei IT-Entscheidern und bauen dieses kontinuierlich aus.

Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für den Verkauf unserer IT-Produkte und Dienstleistungen
- Neukundengewinnung durch selbständige Akquise
- Betreuung von Bestandskunden
- Durchführung von Präsentationen bei Kunden
- Angebotserstellung und -nachverfolgung
- Verantwortung für die Profitabilität der Angebote
- Mitwirkung bei der Repräsentanz des Unternehmens, u.a. durch die Teilnahme an Veranstaltungen wie Messen
- Erstellung und Pflege von Forecasts
- Pflege der CRM-Datenbank

Ihr Profil:

- Mehrjährige Erfahrungen im Vertrieb von IT-Dienstleistungen im Endkundengeschäft, mit nachweislichen Verkaufserfolgen
- Gute Kenntnisse im Vertrieb von Softwarelizenzen, Service- und Supportdienstleistungen
- Gutes betriebswirtschaftliches Know-how und Affinität zu IT-Themen, idealerweise Kenntnisse im Bereich Infrastruktur Technologien
- Hohe Kommunikationsfähigkeit und Durchsetzungsfähigkeit
- Selbständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Freundliches, sicheres und überzeugendes Auftreten
- Hohe Eigeninitiative und Erfolgswillen
- Hohe Kundenorientierung

Wir bieten:

Wir sind ein Unternehmen mit klaren Zielen und Visionen. Wir setzen auf Wachstum durch innovative Lösungen, Servicequalität und qualifizierte Mitarbeiter. Vom ersten Tag an werden Sie bei uns von einem kollegialen Team aufgenommen und unterstützt.

Wir bieten ein leistungsorientiertes, attraktives Gehalt inklusive Firmenwagen und eine moderne Arbeitsumgebung. Gute Entwicklungsmöglichkeiten und ein umfassendes Weiterbildungsangebot sind für uns selbstverständlich.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins. Bitte senden Sie diese per E-Mail an jobs@neton.ag.

Frau Petra Reischl steht Ihnen gerne für weitere Informationen telefonisch unter 089 7167 21022 zur Verfügung. Weitere Informationen finden Sie unter www.neton.ag.

net on AG

Lilienthalallee 5-7

80807 München

